

קול קורא לשיתוף פעולה במו"פ ישראל - קוריאה (קרן KORIL)

מאי 2021

חוזר מקצועי מספר 54/21

ברצוננו לעדכנכם בפרסומו של קול קורא על ידי קרן KORIL¹ לשיתוף פעולה במו"פ ישראל - קוריאה. קרן KORIL מקדמות את שיתופי הפעולה במחקר ופיתוח בין קוריאה לישראל, ומממנת עד 1 מיליון דולר לפרויקט משותף של חברות משתי המדינות.

מימון הקרן מעודד שיתופי פעולה לפיתוח ושדרוג טכנולוגיות חדשניות בכל התחומים ובחינת היתכנותן במטרה לעזור לחברות להרחיב את סל המוצרים ללקוחות, להגיע לשווקים חדשים, ולקצר את זמן הגעתם לשוק.

הקול הקורא מיועד לתאגידים טכנולוגיים מכל התחומים המעוניינים בשת"פ עם חברות קוריאניות.

תאריך אחרון להגשת בקשה - 2 באוגוסט 2021.

להלן עיקרי הקול הקורא:

לקרן שלוש תכניות מימון:

- 1. Full Scale** - מימון עד 1 מיליון דולר אמריקני לפרויקט או מימון בין 30% ל-50% מהוצאות המו"פ המאושרות (הנמוך מבניהם), לפרויקט משותף של מוצר או טכנולוגיה המיועדת למסחר, שנמשך בין שנה לשלוש. מיועד לתקציבים משותפים שעולים על 400 אלף דולר. בנוסף, מאושרות הוצאות מסחר משותפות עד 30 אלף דולר לפרויקט.
- 2. Mini Project** - מימון עד 200 אלף דולר לפרויקט או מימון של 50% מהוצאות המו"פ המאושרות (הנמוך מבניהם), לפרויקט משותף של מוצר או טכנולוגיה המיועדת למסחר, שנמשך עד שנה. מיועד לתקציבים משותפים שאינם עולים על 400 אלף דולר.
- 3. בדיקת היתכנות** - עבור פרויקט שמטרתו בחינת היתכנות של מוצר או טכנולוגיה חדשים לשוק. מימון עד 30 אלף דולר או מימון עד 50% מהוצאות הפרויקט המאושרות (הנמוך מבניהם), לפרויקט משותף של עד שלושה חודשים.

¹ קרן קוריאה ישראל למחקר ופיתוח תעשייתי (KORIL-RDF) היא קרן דו לאומית, שנוצרה על ידי ממשלות דרום קוריאה וישראל במטרה לקדם ולתמוך בשת"פ טכנולוגי חדשני בין חברות מסחריות ישראליות ודרום קוריאניות.

תנאי סף

- הבקשה המשותפת צריכה להיות מוגשת יחד על ידי חברה הרשומה בקוריא והחברה הרשומה בישראל.
- חברה לא יכולה להחזיק יותר מ-20% מהמניות בחברה השותפה.
- על הפרויקט המשותף להיעשות בקוריא ובישראל.
- לפחות 30% מעבודות המו"פ בפועל חייבות להיעשות גם בקוריא וגם בישראל.
- הטכנולוגיה והמוצר שפותחו חייבים להיות בעלי פוטנציאל למסחר.
- על החברות להיות בעלות יכולת לממן את החלק המשלים של תקציב הפרויקט שלהן לאחר מענק.

קריטריונים להערכת בקשה

- יכולות טכניות לביצוע הפרויקט.
- יכולות פיננסיות.
- יכולות מסחר המוצר ושיווקו.
- סינרגיה בין השותפים.
- יכולות משלימות בין השותפים.
- מידת החדשנות הטכנולוגית או הפונקציונלית.
- פוטנציאל להצלחה מסחרית.

לקריאת תנאי הסף והקריטריונים להערכה המלאים - [לחצו כאן](#)

לעזרה בהגשת בקשות ומידע נוסף ניתן לפנות ל:

רו"ח גלינה גיזרסקי: 050-8943334, galina@mbtcpa.co.il

רו"ח (משפטן) אייל לבנת: 052-3632125, eyal@mbtcpa.co.il

רו"ח אבי אלגור: 052-3287049, avim@mbtcpa.co.il

חוזרים נוספים בתחום התעשייה וחוקי העידוד ניתן לראות באתרנו

https://britcpa.co.il/hozrim/?hozrim_category=41&hozrim_select_year=&hozrim_select_number=